

Programa Formativo:

RENOVA: HAZ RENTABLE TU PUNTO DE VENTA 2014

► Formación grupal:

- del 5 al 9 de mayo
- del 30 de junio al 4 de julio

► Tutoría individual:

- Visitas individuales:
mayo 2014
julio 2014
abril 2015
- on- line durante 9 meses

CIUDAD · HIRIA



Barakaldo
inguralde



¿Sé calcular los precios de los productos? ¿Sé calcular una previsión de compras y ventas?, ¿Sé cómo colocar los productos y dónde?, ¿Tengo un manual de atención a la clientela?

La inmensa mayoría de los establecimientos comerciales no conocen las herramientas necesarias para rentabilizar los puntos de venta y no disponen de la formación adecuada para realizarlo.

Formación dirigida a:

Principalmente Comercio, Hostelería y empresas de servicios personales del centro urbano.

¿Qué proponemos?

Disponer de las herramientas necesarias para rentabilizar el punto de venta. Detectar los puntos débiles de nuestro negocio para encontrarles solución mediante un chequeo del punto de venta y tutorización individual . Poner en marcha un plan de acción para mejorar los resultados.

¿Cómo lo haremos?

FASE 1: FORMACIÓN PRESENCIAL GRUPAL

del 5 al 9 mayo + del 30 junio al 4 julio (de 14:15 a 16:15)

10 sesiones de 2 horas en Inguralde para obtener herramientas que mejoren la gestión.

- Gestión Económica ● Merchandising ● Política comercial y calendario promocional
- Gestión de compras ● Calidad del servicio

FASE 2: CHEQUEO DEL PUNTO DE VENTA entre el 5 al 9 de mayo

VISITA I de tutorización y cumplimentación de dos cuestionarios. El establecimiento recibirá un Informe de debilidades y recomendaciones y Plan de Acción.

- Gestión económica ● Merchandising

FASE 3: TUTORÍA INDIVIDUAL durante 9 meses

VISITA II de análisis de progreso. Ejercicios prácticos (entre el 30 de junio al 4 de julio).

FORMACIÓN ON-LINE: Durante 9 meses, entre julio de 2014 y marzo 2015, para resolución de dudas y monitorización de la implantación de las mejoras en el punto de venta.

VISITA III de finalización del programa.

¿Cuánto cuesta?

Es una formación gratuita, valorada en 600 €

► **Preinscripciones:** Cumplimentar el boletín de pre-inscripción y entregar en Inguralde: C/ Aldapa, 3A, o por email empresa@inguralde.com . Hasta el martes 15 de abril.

Valoración y selección de participantes: del 28 al 30 de abril.

PLAZAS LIMITADAS

+ Información: Tel: 944789395 – 944789400